

1. Co sprawiło, że zaczęli Państwo rozważać zmianę lub zakup systemu wspierającego zarządzanie w firmie? Jakie kwestie stanowiły największy problem? Jakie procesy potrzebowały wsparcia? W czym upatrywali Państwo największą szansę i czego Państwo oczekiwali od nowego systemu? O ile to możliwe, uprzejmie prosimy o podanie kilku przykładów, np. Mieliśmy duży problem z archiwizacją dokumentów firmowych, zbyt dużo czasu zajmowało nam prawidłowe segregowanie i uporządkowywanie dokumentów, dlatego postanowiliśmy wykorzystać nowoczesne narzędzie, które wyeliminowałoby nasz problem

Dynamicznie rozwijający się rynek sprzedaży oparty o sprzedaż w Internecie spowodował, że musieliśmy podjąć działania zmierzające do automatyzacji procesów związanych z obsługą rosnącej ilości zamówień składanych przez naszych odbiorców. Sprzedaż w Internecie oparta jest w zasadzie o ilość przy niskiej marży, aby być konkurencyjnym na tym rynku musimy nadążać za tym trendem. W poprzednim rozwiązaniu mieliśmy ograniczenia w zakresie wprowadzania zamówień wpływających ze sklepu internetowego do naszego systemu sprzedażowo-magazynowego, w którym realizowaliśmy proces przygotowania zamówienia oraz obsługi wysyłki. Poszukując nowego rozwiązania szczególną uwagę zwracaliśmy na możliwość integracji z nowoczesnym sklepem poprzez przepływ informacji o zamówieniu bezpośrednio ze sklepu internetowego do systemu handlowo sprzedażowego z uwzględnieniem pełnej kontroli dostępności towaru, statusu zamówienia, szybkiej kalkulacji ofert dla stałych odbiorców. Największym atutem wybranego rozwiązania Sage Symfonia ERP Handel, był elastyczność w zakresie integracji z rozwiązaniami innych dostawców, ergonomiczna baza danych oraz możliwość przystosowania systemu poprzez dodatkowe rozwiązania do obecnych potrzeb przedsiębiorstwa.

2. Co zdecydowało o wyborze Systemu Zarządzania Sage Symfonia ERP oferowanego przez Sage?

Bardzo ważnym aspektem przy wyborze systemu było wybranie rozwiązania zapewniającego możliwość rozwoju nie tylko funkcjonalnego rozwiązania, ale także możliwość rozbudowy systemu o kolejne obszary np. Finanse i Księgowość, Kadry i Płace, Majątek trwałe. Nie mniej istotnym argumentem było to, że Firma Sage oferuje rozwiązania dostosowane w zakresie przepisów prawa w zakresie tzw., e-kontroli - JPK.

3. Jakie korzyści biznesowe, wynikające z wdrożenia Sage Symfonia ERP, mogą Państwo wskazać? Jak Sage Symfonia ERP wpłynęło na pracę w Państwa firmie? Jakie istniejące wcześniej kwestie i problemy rozwiązał nowy system? Co firma zyskała po wdrożeniu Sage Symfonia ERP? Uprzejmie prosimy o podanie jak najwięcej szczegółów, np. Sage Symfonia ERP przyczyniło się do wzrostu wydajności i efektywności pracy, dzięki czemu mogliśmy naszym pracownikom przydzielić nowe, ambitne zadania na miarę ich zdolności i kompetencji. Pozwoliło nam to rozszerzyć działalność i zaważczyć o nowe źródła przychodów.

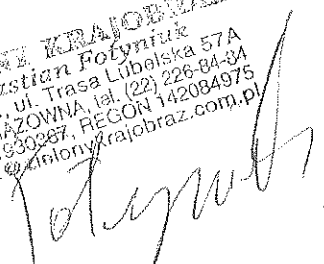
Dzisiejszy rynek sprzedaży internetowej jest bardzo trudny. Wynika to chociażby z ilości dostawców, większej anonimowości firm, gdzie głównym aspektem gwarantującym sprzedaż na odpowiednim poziomie jest cena. Chcąc rozwijać się na tym rynku, należy bardzo rzetelnie kalkulować i w pełni wykorzystać ten kanał sprzedaży.

Aby jednak nadążyć ze zmianami w zakresie potrzeb klientów należy szybko reagować na zmieniające się trendy, wprowadzając nowe rozwiązania, które będą wspomagać obsługę klienta w procesie sprzedaży, logistyki dostaw, bieżącej informacji o statusie zamówienia.

Majdan 26.09.2016

Miejscowość, data, imię i nazwisko, pieczęć

ZIELONY KRAJOBRAZ
Sebastian Potyński
MAJDAN, ul. Trasa Lubelska 57A
05-462 WIĄZOWNA, tel. (22) 226-84-84
NIP 9521930287, REGON 142084975
kontakt@zielonykrajobraz.com.pl



Majdan dnia 26.09.2016

(miejscowość, data)

Sebastian Fotyniuk

(imię i nazwisko)

Właściciel

(stanowisko)

Zielony Krajobraz

(nazwa firmy)

Ja, niżej podpisany Sebastian Fotyniuk, w związku z wdrożeniem oprogramowania firmy Sage, niniejszym oświadczam, iż:

- wyrażam zgodę, aby firma Sage sp. z o.o. przygotowała na podstawie przekazanych przeze mnie informacji pisemne opracowanie obejmujące informacje dotyczące firmy Zielony Krajobraz, jej oprogramowania, przyczyn zainteresowania się produktem Sage, przebiegu i korzyści z wdrożenia, użycia logotypu i inne. Zastrzegam sobie przy tym prawo do wglądu i zaakceptowania treści opracowania przygotowanego przez Sage sp. z o.o.;

~~- wyrażam zgodę, aby firma Sage sp. z o.o. nieodpłatnie wykorzystywała informacje lub ich część zawarte w opracowaniu do celów marketingowych (listy referencyjne, prezentacje wewnętrzne i zewnętrzne, materiały szkoleniowe i konferencyjne, media, strony WWW, e-mail i inne) oraz zdjęcia. Hogotypy, bez limitu czasowego;~~

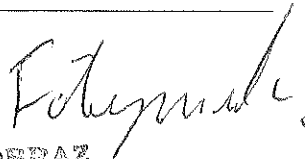
~~- na podstawie art. 23 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz.U. z 2002 r., nr 104, poz. 926 z późn. zm.) wyrażam zgodę na przetwarzanie przez Sage sp. z o.o. moich danych osobowych (imię, nazwisko, stanowisko), w celu publikacji informacji dotyczących wdrożenia; przyjmuję do wiadomości, iż mam prawo do wglądu oraz poprawiania swoich danych osobowych;~~

~~- zgodnie z ustawą z dnia 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną (Dz.U. z 2002 r. nr 144, poz. 1204 z późn. zm.), wyrażam zgodę na otrzymywanie za pomocą poczty elektronicznej informacji handlowej zgodnej z profilem działalności Sage sp. z o.o. oraz innych informacji marketingowych, bez limitu czasowego.~~

Oświadczam ponadto, że jestem uprawniony do przekazania powyższych informacji.

Majdan dnia 26.09.2016

data, miejsce, imię i nazwisko pieczęć



ZIELONY KRAJOBRAZ
Sebastian Fotyniuk
MAJDAN, ul. Trasa Lubelska 57A
05-462 WIĄZOWNA, tel. (22) 226-84-84
NIP 9521930367, REGON 142084975
kontakt@zielonykrajobraz.com.pl